



¿Quisieras reducir tus costos cloud hasta un 30%?



Razor es un programa de optimización de costos en la nube, que consiste en la realización de un análisis de tu entorno en la nube de alto nivel para definir cómo, manteniendo iguales resultados, lograrás un menor costo de recursos.

Un sistema de costo optimizado utilizará todos los recursos, logrará un resultado al precio más bajo posible y cumplirá con sus requisitos.

nubeGo puede planificar, ejecutar, validar y operar iniciativas de gestión de costos en la nube. Nuestro

enfoque es aplicar las mejores prácticas de Public Cloud recomendadas por los principales proveedores de servicios en la nube (CSP) validadas por nuestros ingenieros y arquitectos especializados.

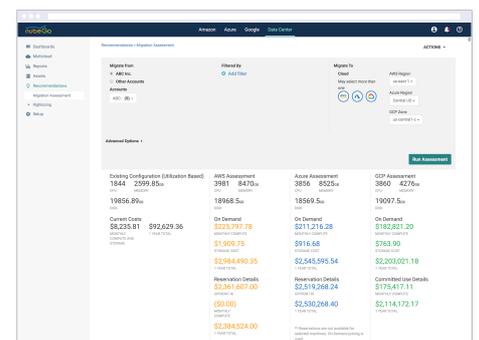
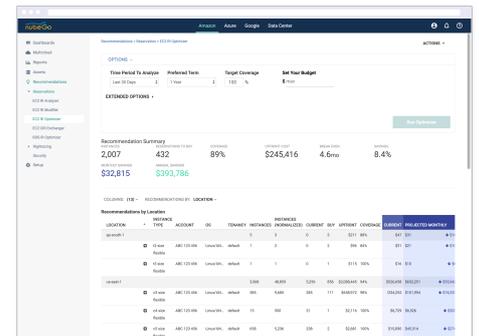
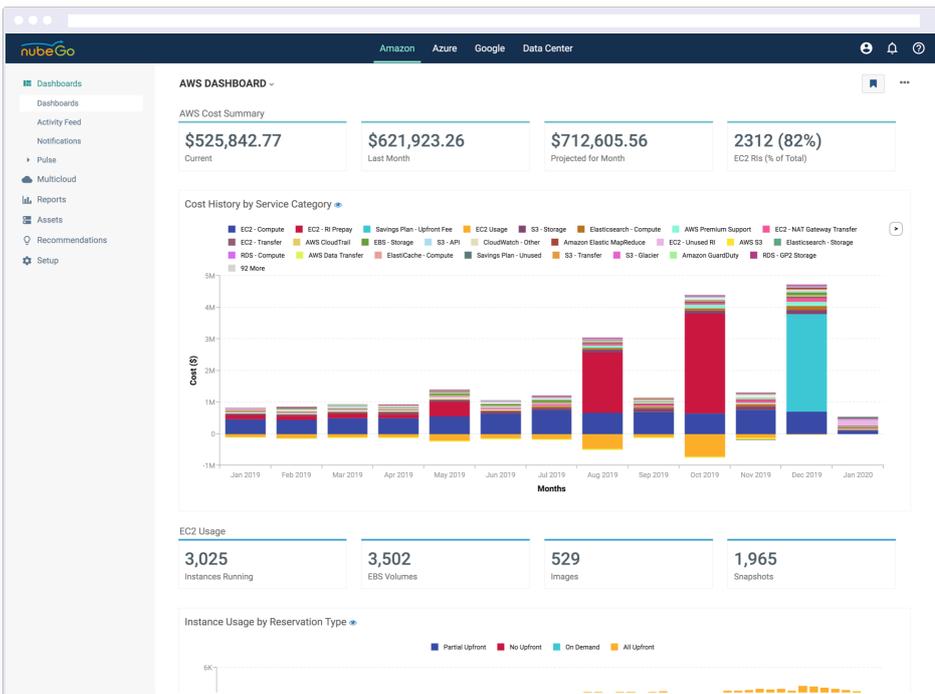
nubeGo asignará un consultor (ingenieros y/o arquitectos especializados) a tu negocio, que pasará 4 semanas trabajando con tu equipo. Durante este tiempo, implementaremos un plan para abordar cada oportunidad de reducción de costos disponible.

Los 4 Pilares



- Recursos rentables
- Alinear la oferta con la demanda
- Gastos de sensibilización
- Optimización de tiempos ociosos

CloudHealth



Modelo de programa libre de riesgo

¿Qué significa esto?

Cobramos un porcentaje de las reducciones propuestas por un año.

Evaluaremos si este programa es lo que tu negocio necesita, te brindaremos un porcentaje de ahorro aproximado, y en caso de estar de acuerdo comenzaremos el proceso de trabajo.

¿Cómo funciona?

Solo cobramos si lo ayudamos a ahorrar dinero.

Por ejemplo, si tiene una factura anual de \$ 100,000 y podemos reducir esto a \$ 80,000 (20% menos) prorrateado durante las primeras 4 semanas, entonces pagará un porcentaje fijo de los ahorros (\$ 20,000) en 12 cuotas.

Timeline



Servicios Adicionales Opcionales

- +1 En caso de requerir la implementación de los resultados del programa, nubeGo cuenta con especialistas que podrán realizarlo por vos. Tanto para AWS, Google Cloud y/o Microsoft Azure
- +2 En caso de quere disponer de la herramienta todos los meses, nubeGo puede proveerlo por solo un 5% de la facturación mensual con su proveedor de soluciones en la nube (AWS, Google Cloud y/o Azure) por la gestión y administración e implementación de la herramienta de manera mensual. En el caso de AWS nubeGo se hará cargo de tu cuenta AWS sin costo adicional.
- +3 Si desea obtener una oferta de soporte más completa ¡conozca más sobre nuestra oferta de NCMS (nubeGo Cloud Managed Services)!. Solo disponible para AWS.



Para saber más visite nuestro sitio web www.es.nubego.io/razor